



Financiamiento para
EXPORTACIONES

Financiamiento para Exportaciones

Programa de financiamiento para compañías que exportan a los EE.UU.

Con la línea de capital de trabajo para Exportaciones a EE. UU. el exportador Mexicano convierte sus **cuentas por cobrar** en efectivo sin riesgo para la Compañía.



- Líneas de crédito “multi-comprador ” revolventes con plazos de hasta 120 días para cada comprador americano.
- No existe límite por número de clientes americanos.
- Aprobables en 4 semanas una vez integrado el expediente de crédito.
- Todas las ventas a un cliente americano son pagaderas en USD. La obligación de pago del crédito en la misma moneda se mantiene .
- El exportador mexicano recibe pago de contado al 100% valor factura por sus exportaciones, contra evidencia de embarque.
- El comprador americano gozará de 30 hasta 120 días de crédito por sus compras al exportador– sin recurso contra el exportador mexicano en caso que el comprador americano no pague su crédito.
- El exportador mexicano elimina la cuenta por cobrar y el riesgo de cobranza en sus libros.
- El exportador mexicano elimina el seguro sobre sus cuentas por cobrar y el papeleo y controles que le exige la aseguradora.
- Recupera su capital de trabajo de manera inmediata al momento de la venta.
- Líneas de \$200,000 a \$5,000,000 USD por cada comprador americano.
- Cada desembolso podrá efectuarse por mínimos de US\$20,000.
- Se maneja como un crédito “fuera del balance general”.
- No hay IVA en la operación.
- El exportador no tiene que recurrir a Bancomext para este crédito de capital de trabajo.
- Sin garantías, ni depósitos, ningún tipo de reciprocidad o colateral.
- La empresa exportadora puede incrementar sus ventas a EE.UU. al otorgarle crédito a sus clientes americanos por nuestro conducto y sin riesgo para la exportadora.
- Se fortalece la postura de la empresa exportadora en sus negociaciones con los clientes americanos.
- No exigimos cuenta de cheques, ni administración de nómina, ni ninguna otra reciprocidad a cambio del crédito.
- El exportador obtiene el capital de trabajo el mismo día de la facturación para cerrar su ciclo de “inventario-manufactura-venta-cobranza ” ... **y crecer sus exportaciones.**