



TCG **Finance** LTD
Trade Finance & Equity Fund

CRÉDITO PROVEEDOR

Acreditado

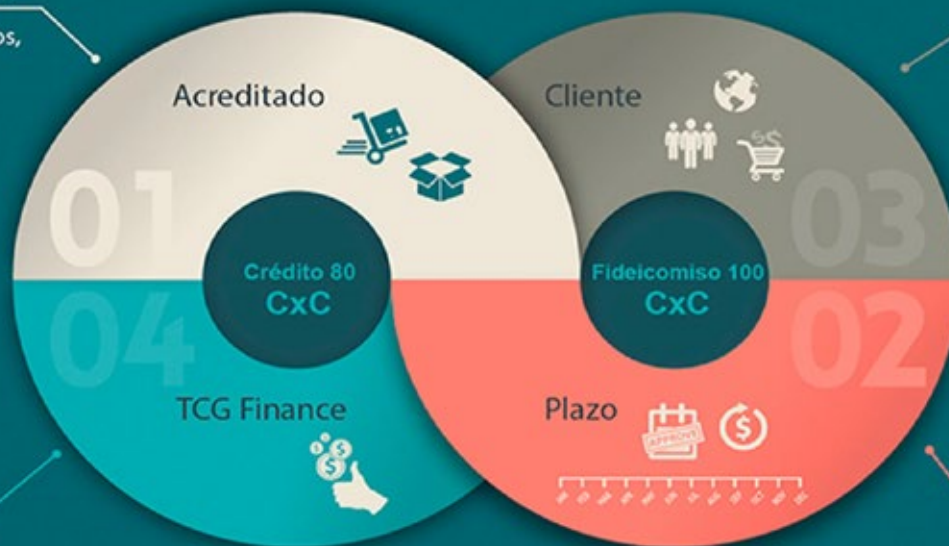
Inventario, Servicios, Materiales, etc...

Comprador

El cliente recibe productos y factura

TCG

Otorga crédito al Proveedor a largo plazo sin pago de Capital



CRÉDITO PROVEEDOR

Cuando el Proveedor es el líder, éste es el que crea la red de compradores a los que hay que financiar
Cuando el Comprador es el líder, éste es el que crea la red de proveedores a los que hay que financiar

También conocido como Crédito Proveedor, el financiamiento proveedor es la situación en la cual productos o servicios son entregados al comprador usando términos de pago que son diferidos, pero en la cual el proveedor siempre recibe pago de contado inmediato contra la entrega de producto o servicio.

Las soluciones financieras de TCG de este tipo son a menudo utilizadas para apoyar la venta de productos y servicios entre compradores basados en el mismo país en que está localizado el proveedor, es decir transacciones locales domésticas. En todos los casos, la extensión de este tipo de financiamiento es asegurado por una agencia de seguro de crédito que está razonablemente segura de la capacidad del comprador para honrar los términos del contrato de compra.

Los términos usuales de financiamiento pueden extenderse desde 30 hasta 180 días, al albedrío del proveedor o del comprador.

Existen un número de beneficios del financiamiento proveedor:

Para el comprador: La oportunidad de recibir productos y servicios ahora y pagar más tarde significa que hay tiempo para revender esos productos antes de que el pago al proveedor sea exigible. Esto significa que es posible recibir los productos y servicios, venderlos a los clientes y pagar por los productos con el mismo ingreso generado por estas ventas. Como resultado, el comprador tiene el capital de trabajo para comprar más, vender más y crecer.

Los Proveedores también pueden beneficiarse del uso del crédito proveedor. Al extenderle este tipo de crédito a los compradores, el proveedor puede mover cantidades más grandes de producto en un periodo más corto de tiempo. Puesto que la transacción está asegurada, el vendedor sabe que el pago será realizado dentro del plazo acordado. En caso que el comprador incumpliera el pago, el seguro cubre el riesgo sin recurso contra el vendedor. Como resultado, el proveedor tiene el capital de trabajo para vender más y crecer. Sus cuentas por cobrar desaparecen del balance general y las ventas se convierten en efectivo en banco.

Proveedores de todo, desde nómina y servicios de outsourcing hasta suministros y materias primas de todo tipo pueden elegirse para usar el crédito proveedor **con la red de compradores aprobados.**

FINANCIAMIENTO PROVEEDOR



Compradores de todo, desde nómina y servicios de outsourcing hasta suministros y materias primas de todo tipo pueden elegirse para usar el crédito proveedor con la red de proveedores aprobados.

Beneficios a la red:

- El vendedor/proveedor es pagado inmediatamente a la entrega de producto.
- El comprador obtiene un plazo largo de pago.
- La liquidez de los participantes en la red mejora.
- La relación entre compradores y proveedores se vuelve más eficiente y sólida.
- Los términos de pago no crean cuellos de botella en la cooperación entre proveedor y comprador.
- Las garantías disponibles se optimizan y liberan para todos - típicamente bienes inmuebles.
- El comprador acepta las facturas y se obliga a no hacer reclamaciones sobre las entregas.
- El comprador recibe el pago de su factura inmediatamente después de la venta y la entrega.
- Las cuentas por cobrar se eliminan del balance general del proveedor.
- TCG asume el riesgo de crédito y pérdida relativos a la cuenta por cobrar.

Productos que califican para el crédito proveedor:

- Todos